

Genau mein Arbeitsplatz



Hanse Haus ist eines der erfolgreichsten deutschen Fertigbauunternehmen mit mehr als 90 Jahren Hausbauerfahrung. Unser Angebot für Bauherren ist die Leistung aus einer Hand - Hausbau in vorgedachten Konzepten und nach freier Architektenplanung. Hanse Haus bietet Kompetenz und Sicherheit für Ihre erfolgreiche Zukunft.

Bauen Sie mit uns gemeinsam den Erfolg weiter aus - als:

Handelsvertreter (m/w/d) für den Raum Bremen

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Hausbau-Interessenten
- Umfassende Beratung & Betreuung von Bauinteressenten auf dem Weg ins Traumhaus
- Angebotserstellung und -präsentation auf Basis von individuellen Kundenwünschen

Ihr Profil:

- Kundenorientiertes Denken & Handeln
- Umfassendes Interesse am Hausbau
- Quereinsteiger sind herzlich willkommen
- Hohe Einsatzbereitschaft & verkäuferische Abschlussstärke
- Fähigkeit zur eigenständigen Problemlösung

Wir bieten Ihnen:

- Eine überregional bekannte Hausbau-Marke
- Die Arbeit als freier Handelsvertreter in einem erfolgreichen Team
- Ein sehr attraktives Provisionssystem
- Professionelle Einarbeitung in unser innovatives Produktportfolio

Wenn Sie diese berufliche Herausforderung mit vielen interessanten Perspektiven reizt, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe eines möglichen Eintrittstermins, gerne auch per E-Mail.



Telefon 06661 989171



Hanse Haus GmbH & Co. KG
Frau Ingrid Lorey
Ludwig-Weber-Straße 18
97789 Oberleichtersbach
bewerbung-vertrieb@hanse-haus.de



www.hanse-haus.de

**HANSE
HAUS**

Genau mein Zuhause.